



# Konkurenční trh s plynem je realita

To říká ing. Jaroslav Horych, první viceprezident společnosti VEMEX s.r.o., Praha, odpovědný za obchod s plynem.



## Jak vypadá liberalizovaný plynárenský trh?

Současný trh s plynem v České republice se postupně otevřel konkurenčnímu prostředí. Již v tuto chvíli má konečný odběratel možnost volit mezi více dodavateli plynu. A na základě zkušeností z nedávných dnů, kdy probíhala výběrová řízení na dodávky plynu na období 2009/2010, mohou jen potvrdit, že konkurenční trh s plynem v České republice je naprostá realita a funguje. Poslední, co je nutné bezpodmínečně dotáhnout do konce, je přijetí nového Energetického zákona, kde nás eminentně zajímá vytvoření funkce nezávislého operátora trhu s plynem, tak jak to již velmi dobře funguje u obchodu s elektrickou energií. V této otázce navíc plně spolupracujeme s ostatními obchodníky s plynem na trhu, protože současný stav je naprosto nevyhovující.

## Kdy vznikla společnost VEMEX a jaký měla vývoj?

Společnost VEMEX byla založena 25. dub-

na 2001 a zabývá se obchodem se zemním plynem. Našimi společníky jsou významné firmy angažující se převážně v plynárenství ze SRN, Rakouska a Švýcarska a máme přímou vazbu na společnost Gazprom export Moskva, která je největším světovým exportérem zemního plynu.

V březnu 2006 jsme podepsali kontrakt se společností Gazprom export a hned téhož roku jsme dodali 12,9 milionu kubíků našemu prvnímu odběrateli, kterým byla distribuční společnost Pražská plynárenská.

V roce 2007 jsme již dodávali 15 odběratelům, což představovalo objem 243 miliard kubíků plynu. V letošním roce dosáhneme devět procent tržního podílu v ČR s 32 zákazníky.

## Jaký cíl si vytyčila vaše společnost?

Cílem je za konkurenčních podmínek dodávat plyn na český trh velkým, středním i malým koncovým odběratelům. To je prioritní cíl a my se snažíme dodávat plyn našim odběratelům přímo. V souladu s naším ener-

getickým zákonem a předpisy, které upravují činnost na plynárenském trhu, nám jde především o to, aby zákazník přesně věděl za co platí a jaká je skutečná struktura nákladů.

## Co chystáte dále?

V roce 2007 jsme s Gazprom exportem podepsali dlouhodobý kontrakt do roku 2012 s možností prodloužení do roku 2017 a naším cílem je samozřejmě udržet stávající pozice. Snažíme se více diversifikovat i svoji činnost směrem k obchodu s emisními povolenkami, obchodu s elektrickou energií a teplem.

Úplně novým obchodním produktem bylo naše nedávné zapojení do prodejní akce cihlářské firmy Wienerberger, kdy jsme se stali poprvé potencionálními dodavateli plynu do nově postavených domků z produkce této špičkové cihlářské firmy.

Tento krok se dá nazvat jako zahajovací, takový »nulový ročník« s tím, že nabízet a dodávat plyn do domácností bychom chtěli standardně od roku 2010. ■

## Kontakty:

E-mail: [vemex@vemex.cz](mailto:vemex@vemex.cz)  
www.vemex.cz

